

上野様

ハウスメーカー エ務店 建築士 建築住宅... ありがたい選択股が多すぎて  
どうしてこのかわからないくうのとき、CHシステムを知り興味をもちました。

資料をとりよせて読ませてもらう、集めてきて第一目の勉強会を覗かれました。  
私たちが、この家を買おうと努力することと同様に、いやそれ以上に住定会社の方々は  
家を売る努力をしている（いかに本体価格を安く見せて、私たちが買う気にさせるか）... といふ  
驚きました。しかし、それは仕事だとも思いました。中々、外部給排水工事、浄化槽...  
私たちが素人は、700です、ふは100万円です。と言われれば、はい、という選択股は、  
ありません。自分たちがたまたま仕事をして、たまたま思いついた人たちが実は味方ではない  
比較するときは、価格性能長所短所... など、また熟交換率 $\frac{1}{8}$ %も心に残りました。  
大変お忙しい中、親切丁寧に御指導くださった上野さんには、とても感謝して  
います。第二回目もとても楽しみにしています。またそれまでの間にもっと本を読  
んで勉強しておきます。

どうぞお願ひします。

※妻はハウスメーカーの販売法に驚き、選択股から消えた。外股（見ため、ブ  
ランド）より内（中身）だ」と話し、とても上野さんに感謝して頂きました。